

CRISIS

en el sector avícola



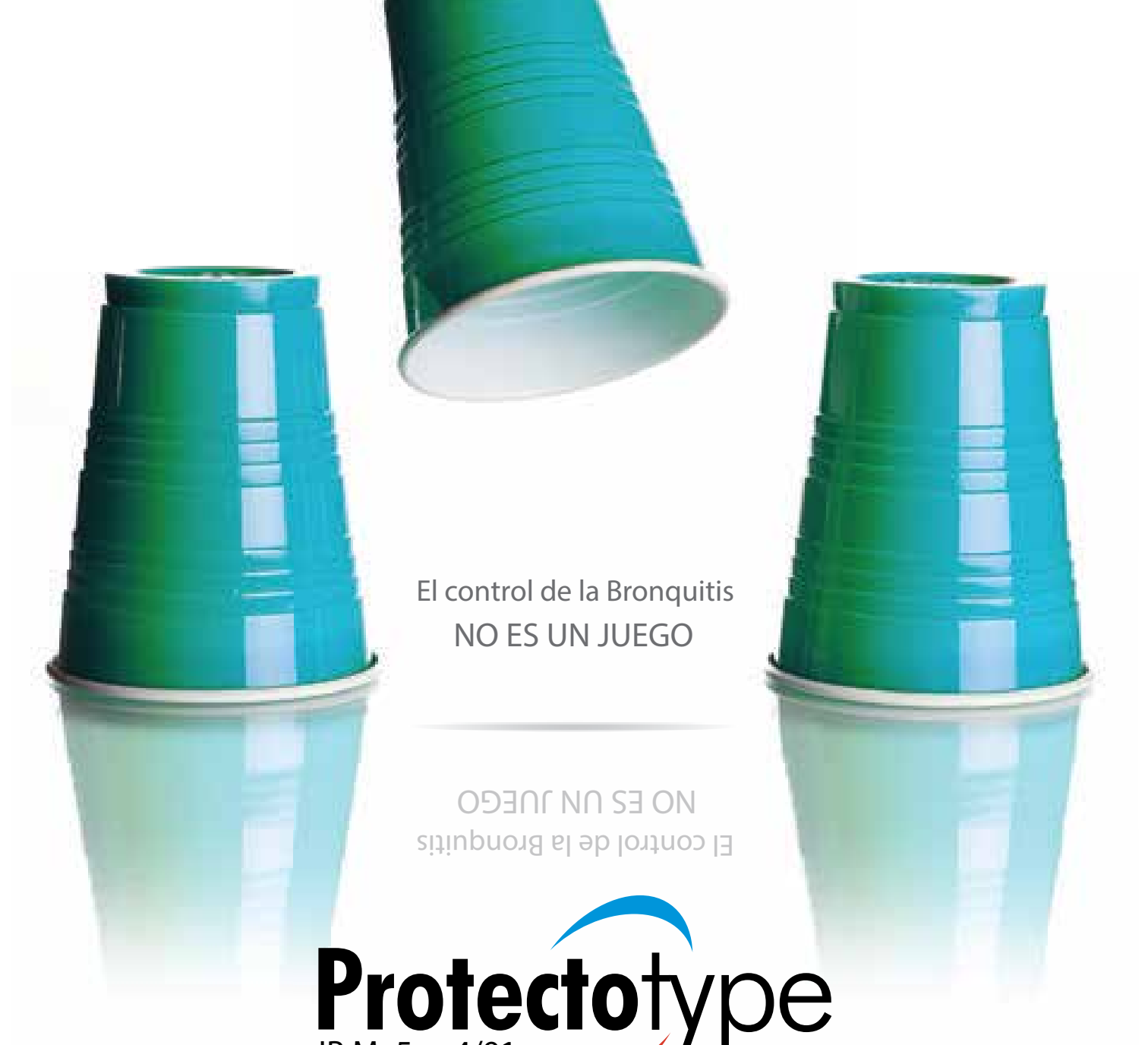
Creando
futuro.

New Gen

👤 Javier Beyer. Gte. de Producción
📞 2664 400940
✉ jbeyer@newgenb.com.ar

👤 Jonatan Galeano. Gte. Comercial
📞 113 916 0515
✉ jgaleano@newgenb.com.ar





El control de la Bronquitis
NO ES UN JUEGO

El control de la Bronquitis
NO ES UN JUEGO

Protectotype
IB Ma5 + 4/91

Máxima protección contra la Bronquitis Infecciosa

Si nos enfocamos de manera individual en el control de cada nueva variante de la Bronquitis Infecciosa estamos trabajando de manera más compleja y poco eficiente, es por esto que MSD promueve el concepto *Protectotipo* a través de la combinación de las vacunas Nobilis IB Ma5 y Nobilis IB 4-91 para lograr una protección de amplio espectro y larga duración.

Proteja sus aves con IB Ma5 + 4-91 y deje que ellas hablen por sí solas.



AviculturaAr@merck.com
www.msd-salud-animal.com.ar



MSD
Salud Animal

Staff y autoridades

CAPIA

PRESIDENTE	PRIDA, Javier Cesar
VICEPRESIDENTE	KUTULAS, Juan Andrés
SECRETARIO	PEREA, Santiago Gines Amadeo
PROSECRETARIO	CANGELOSI, Ricardo Raul
TESORERO	CAMPESI, Miguel Angel
PROTESORERO	GIOIA, Edgardo
VOCAL TITULAR	NAZAR, Jorge Ernesto, MOTTA, Helen Cristina, MAROTO, Mario Alberto, GHIBAUDO, Juan Carlos, ROTH, Sergio Daniel, FERNANDEZ, Carlos Alberto, ROTH, Emerson Alexis, PERNICONE, Javier Carlos, WAGNER, Juan Cruz, LUCERNA, Yari Nahuel, NOGUERA, Sebastián, BERTACHINI, Lucas Matías, GOMEZ, Alejandro, EBERLE, Héctor Humberto, RIMASA, Marcelo Eduardo, GONZALEZ, Víctor
VOCAL SUPLENTE	REBOREDO, Paulo Hernán, MESTRE, Juan José, MULLER, Hernán Alejandro, FELSINGER, Pablo Luciano
REVISOR DE CUENTAS	TIEPPO, Mónica Susana, LELL, Cristian Ricardo, NAVAS MENDEZ, Fernando Rafael
TRIBUNAL ARBITRAL	KUTULAS, Ivania Margarita, FENOGLIO, Franco, CHIARAMELLO, Fernando Alberto

CAPIA INFORMA Editor Responsable - Cámara Argentina de Productores Avícolas (CAPIA)

Coordinación general:	Veronesi, Alfredo
Administración:	Faggiano, Hugo
Imprenta:	Mariano Mas SA - Perú 555 CABA Tel: 4331-5762 / 64
Dirección y Redacción:	Corrientes 119, 3º Piso Of. 302 Buenos Aires (1043) - Tel.: 4313-5666 Fax: 4515-8200 / 8300 - int. 104 capiainforma@capia.com.ar http://www.capia.com.ar
Tirada:	2500 ejemplares

CAPIA INFORMA es el órgano periodístico de la Cámara Argentina de Productores e Industrializadores Avícolas.

Está dirigido a empresarios ligados directa o indirectamente al quehacer de CAPIA, a las reparticiones gubernamentales afines, entidades e instituciones representativas del quehacer económico del país y del exterior. Solo es permitido publicar total o parcialmente las notas y estadísticas contenidas en la misma en tanto y en cuanto se indique la fuente.

La Dirección se reserva el derecho de publicar las colaboraciones aceptadas total o parcialmente, así como no publicarlas, cuando por razones de espacio o técnicas así lo amerite. La publicación de las colaboraciones firmadas y transcritas textualmente no implican compartir el criterio de los autores y los datos, referencias o bibliografía contenidas en ellas. No responsabilizan a la Revista o a la entidad. Las notas o artículos que se publican reflejan el punto de vista o las conclusiones de sus autores y no expresan el punto de vista o la posición oficial de CAPIA.

Personería Jurídica N° 1089(4/7/1963). Registro Nacional de la Propiedad Intelectual N° 1.278.364.

LISTADO DE ANUNCIANTES

Arneg - Avimetría - Bigdutchman - Biofarma - Brouwer - Cabaña Avícola Feller - Cabaña Avícola Modelo - Cabaña Barhy - CEVA - Ciroc - DSM - Facco
Granja Tres Arroyos - Frigorífico Mark - Moba - MSD - New Gen Breeders - Organización Pitarch - Phibro - Platalab - Plásticos Boulevares - Soluciones Hidrotermicas -
Vetifarma - Zoetis - Zucamy Poultry



Editorial

NOVEDADES

En el día de hoy, 27 de abril de 2023, he concurrido a la Secretaría de Agricultura de la Nación junto a un grupo de miembros de la CD de CAPIA y productores damnificados por la IAAP.

Por parte del Estado Nacional y destacó que fue durante toda la reunión (duró más de 2 horas) estuvo el Secretario Bahilo, la Presidenta del SENASA Diana Guillen y el Director Nacional de Ganadería José María Romero.

Se abordaron todos los temas planteados previamente y qué pasó a detallar:

1.- Protocolo: se definió modificarlo y se avanzaron en tres temas sensibles.

A.- Segundo y/o tercer Testeo para casos positivos sin signos Clínicos.

B.- Movimiento de guano y huevo en granjas interdictadas

C.- Laboratorios para contramuestras.

- Se van hacer segundos y/o tercer testeos en lotes positivos sin signos clínicos
- Se va a permitir sacar huevo y dejarlo Interdictados en otro lugar hasta que se defina si el lote es positivo o no. Para el caso del guano se autorizaría la extracción y disposición final en un predio que designe el SENASA.
- Se comenzará a habilitar el laboratorio de la Provincia de Santa Fe.

2.- Vacunas:

Muy buena recepción de todos los actores. En principio los laboratorios, ninguno, ha presentado la totalidad de la información. Preocupa que pidamos la vacuna y solo una entrega gran parte de los dossiers,

no todo. Creen que la vacuna no es la solución pero hoy en el camino que la mayoría de los países están así adoptando. Quizás en breve tiempo sean mas los países que vacunen que los que no. Sanitariamente es la solución, ahora generaría un perjuicio a otro sector y también al estado por pérdida de divisas. En resumen entendieron qué hay que priorizar la comida de los argentinos y no solamente la de los extranjeros.

3.- Asistencia a productores damnificados.

Sale en 10/15 días. Van a pagar el ave según la edad, huevo perdido y en su caso pollitos BBs de incubadoras.

4.- Compensación por dólar

Esta trabada porque no hay un organismo externo de la Sec Agricultura de Nación que valide los datos que se le puedan pedir al productor. Luego de discutir un rato se propuso el pago según DTE de ingresos de BBS. Así que mañana presentaré la propuesta por escrito que se pague según promedio de postura del lote según tabla de casa genética, teniendo en cuenta la edad del ave.

Entrarían los DTE de noviembre de 2020 hasta julio de 2022.

Todos los datos podrán ser chequeados por AFIP. Cobran todos. Solo pedirán factura de compra de la soja y DTE de ingreso de animales.



Dr. Javier Prida
Presidente de CAPIA

CRISIS

en el sector avícola

La influenza aviar es una enfermedad viral que afecta a las aves y que, eventualmente, puede transmitirse a los seres humanos. En el pasado, la Argentina ha atravesado algunos brotes que no llegaron a generar el marco de alarma que provocó la situación actual. En este informe especial, algunos de los protagonistas de la actual situación, cuentan su visión del tema que tiene en vilo al sector.

Es importante destacar que la influenza aviar es una enfermedad que puede tener graves consecuencias para la industria avícola y para la salud pública, por lo que es fundamental contar con medidas de prevención y control adecuadas para evitar su propagación. La detección de los primeros casos dentro del territorio argentino, fueron el inicio de la película que no queríamos ver. Después de tantas medidas precautorias y preventivas, nos enfrentamos; como mercado, a la mayor crisis sanitaria de la historia. Para conocer más detalles de la situación, consultamos a varios actores que nos relatan su experiencia. Cómo transitan la situación actual y cómo se preparan para el escenario futuro.

Comenzamos por tratar de conocer cómo se vive la crisis de la influenza aviar desde dentro del sector. ¿Hubo factores positivos y negativos para destacar?

Santiago Perea, Gerente General de Ovoprot International S.A. puntualiza: “La visión que tengo es que hoy se abre con este foco una avicultura nueva, una situación que nunca jamás vivimos, con enormes cantidades de desafíos, con una incertidumbre gigante y obviamente diría, desde lo profesional, tiene todos los puntos negativos. Es imposible rescatar algo positivo. Es lo mismo que me digan que se rescató algo positivo de la pandemia del Covid 19.

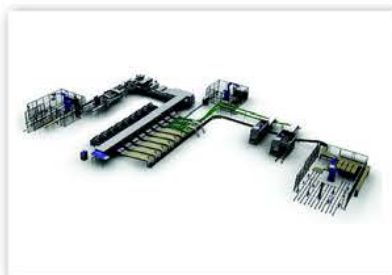
Nada positivo, es un desastre, una tragedia. Obviamente, tiene algunos aspectos destacables como la unidad del sector y el apoyo entre productores. Hubo muchos gestos y muy nobles, rescatables en este proceso. Pero la realidad es que netamente positivo, no le puedo encontrar nada a una tragedia. Esto, para el que le toca atravesarla, es una tragedia. Pierde el trabajo de toda la vida, el trabajo de un montón de familias y el trabajo de su propia familia. En lo particular, tengo una visión muy trágica de la situación y de la gente afectada. Como decía anteriormente, en este contexto, para mí, es muy difícil encontrar el lado positivo.



MOBA

LÍDER MUNDIAL EN MÁQUINAS CLASIFICADORAS, EMPAQUETADORAS Y DE PROCESAMIENTO DE HUEVOS.

***Porque
cada huevo
cuenta***



SOLO IMAGINE QUE IMPLICA POR LO MENOS UN 3% MAS EN SU NEGOCIO

Area Sales Agent
Nieser Argentina S.A.
Phone: +54 (230) 4644888
Cel.: +54 (911) 41857441
Email: info@nieser.com.ar
Web: www.moba.net

MOBA

Más allá que creo que el trabajo que han hecho los productores, la Cámara, y demás cuestiones ha sido de lo más destacable”, afirma Perea.

Y agrega: “Yo creo que sin dudas estas situaciones hacen replantearse las cosas, si bien uno debería replantearse muchas, desde el sector, deberíamos desafiarnos a mejorar, a crecer, a ser más eficientes, a explorar nuevas cuestiones. No cabe dudas que hoy, más que nunca, hay que replantearse las formas de trabajar, y un montón de aspectos, que hoy por hoy son una gran incógnita, ya que el futuro es muy muy incierto. Además del gran desconocimiento actual. Nadie sabe a ciencia cierta, (acá y en el mundo), como enfrentar la situación y cuál es el camino a seguir. Hoy, con las herramientas que tenemos, es realmente muy difícil”, concluye Santiago Perea.

Yari Lucerna es médico Veterinario MP 1477. Miembro de CD y CTC de Capia.

Consultado acerca de cómo evalúa la etapa actual de la Influenza Aviar, frente a las medidas tomadas, responde: “La etapa de Influenza Aviar, es una etapa inicial, estamos todos aprendiendo de Influenza, nadie tiene la razón. Nadie sabe mucho al respecto, recién la estamos cursando. Llevamos 40 días (N. de la R.: al momento de realizarse este informe) desde el primer caso positivo y hemos tenido todos los escenarios. Denuncias con positivos, denuncias con negativos, zonas de vigilancias negativas sin denuncias y zonas de vigilancias positivas, sin casos clínicos, sin sintomatología. Hemos tenido todos los casos posibles, pero los veterinarios acreditados en sanidad aviar y los representantes de las cámaras estuvimos

de la mano del SENASA, hasta que empezamos a cuestionar el protocolo y tuvimos la necesidad de que éste protocolo cambie en algún momento. Hubo algunas faltas de medidas, fueron las de tomar en cuenta lo que decían los veterinarios privados, pertenecientes al Comité Científico de CAPIA, del Equipo de Veterinarios Avícola Nación, del Colegio de Veterinarios de Santa Fe. No hubo falta de compromiso, tanto del sector privado como de SENASA. Nada es infalible y todos podemos cometer errores, lo importante es que cuando uno los comete, hay que reconocerlo. Se sigue negando el error ahí es cuando más se mete en el barro”, puntualiza Lucerna. Y añade: “Se puede mejorar muchísimos con un muy buen diálogo entre SENASA y los veterinarios privados, fortaleciendo la CONASA, teniendo en cuenta al





**Sus
Aliados
para el
Exito**



Dekalb Brown



Dekalb White

Cabaña Avícola Modelo
sebastian.noguera@avicolamodelo.com
Tel. 0343-5272242 - Whatsapp 011 38572500

veterinario privado. La clínica es soberana y manda. Si el animal está enfermo nadie va dejar de denunciar; vamos a pedir ayuda y actuar en consecuencia, pero si los animales están sanos vigorosos, productivos y sin ningún tipo de inconvenientes; vamos a defender esa sanidad porque nosotros necesitamos de la producción avícola nacional; que siga creciendo y que tenga certidumbre a futuro, que pueda seguir manteniendo los animales productivos sin intervención innecesaria. Pero sí estamos convencidos que todo plan de acción tiene que estar ajustado con la actividad privada y los veterinarios privados. En este caso, el Comité Técnico Científico, se presta para que SENASA lo tenga en cuenta y lo consulte las veces que quiera”, puntualiza Lucerna. Y añade: “Antes del 14 de febrero Argentina era exótica, libre de Influenza Aviar, y SENASA, el organismo por intermedio de la CONASA (Comisión Nacional de Sanidad Aviar), de la cual participamos con CAPIA, entre otras entidades, está conformada por los INTA, las Cámaras, el Colegio Veterinario de Santa Fe y SENASA. De esta manera, uno tiene cuestionamientos que se van planteando ahí, con el propósito de lograr que el organismo tome las mejores medidas. Veníamos trabajando

muy contentos, muy cómodos con la participación que nos daba SENASA, a las cámaras y a los profesionales que las representamos. Eso fue antes del 14 de febrero, donde era exótica, lejana, donde, si bien nos estábamos preparando, habíamos hecho incluso simulacros en Ecuador. Como ejemplo puedo citar uno, en el cual participé como veterinario privado y Lorena Perret, como enviada del SENASA. Veníamos preparándonos como para recibir influenza, desde la patología en sí. Después de Ecuador, salió por resolución 1699 del 2019, la figura del veterinario acreditado en sanidad aviar. Esto fue propuesto por el Colegio

de Veterinarios de Santa Fe a la CONASA, y se aprobó en todo el país. La propuesta que toda granja avícola con referencia habilitante, tiene que tener un veterinario acreditado en sanidad aviar para su funcionamiento. Logramos tener una pata privada dentro de las granjas avícolas y de la mano con SENASA. Fue el puntapié inicial para una asociación Público-Privada” agrega Lucerna.

Consultado acerca de las medidas tomadas, indicó: “Se hizo un simulacro de Influenza Aviar en Esperanza, Santa Fe, en la facultad de Ciencias Veterinarias, perteneciente a la Universidad Nacional del Litoral. Fue una jornada





FACCO

POULTRY EQUIPMENT

Más de 60 años de experiencia al servicio de nuestros clientes en 70 países en el mundo



Proyectos llave en mano

Ventilación, iluminación, silos, estructura metálica del galpón, paredes y techo de paneles, servicio post venta



La mejor conversión de alimento en el mercado



Niagara: el mejor sistema de recogida de huevos



FACCO

POULTRY EQUIPMENT

Officine Facco & C. S.p.A
Via Venezia, 30
35010 Marsango (Padova) Italy
P.IVA 00202900288
www.facco.net

 info@facco.net

 Responsable de vendas
+ 39 334 6564094



muy buena, donde se reunieron 70 veterinarios del CVP que son los países que componen el Comité Permanente del Cono Sur; veterinarios de Bolivia, Paraguay, Brasil, Uruguay y Argentina. Fue una jornada en la que vimos cómo deberíamos movernos los veterinarios acreditados con las denuncias. CAPIA colaboró con ese simulacro, en forma directa con apoyos económicos y humanos en el caso de los veterinarios que estuvimos. Esa fue la primera etapa de trabajo en conjunto, de acompañamiento, bien armada y vinculada; hasta que aparecen esos casos no denunciados de zona de vigilancias, que dan positivo, sin sintomatología clínica, donde no se dieron participación a nuestros pedidos”.

Y concluye: “Siempre digo a mis alumnos en la Facultad, que la clínica es soberana, está sobre todas

las cosas. Si el animal demuestra signos de enfermedad, probablemente esté enfermo y si no demuestra signos de enfermedad probablemente no lo esté. Y eso es lo que después ocurrió. Teniendo en cuenta que éramos libres, que éramos exóticos, que estábamos vinculados al mundo de una forma excepcional, por tener una envidiable sanidad avícola. Esto cambió ese 14 de febrero cuando en Laguna de los Pozuelos se detecta el primer caso de influenza aviar de alta patogenicidad con muertes de gansos andinos. Esto empezó a replicar en el resto del país, con denuncias, de casos sospechosos, donde se tomaban muestras y se determinaba el positivo y el negativo. Estábamos en una etapa incipiente, una etapa de aprendizaje. Íbamos viendo como actuaban los profesionales veterinarios privados, la población; porque hay tres

escenarios: aves silvestres, de traspatio y otra de aves industriales a las que nosotros pertenecemos. Entonces, fue muy importante trabajar mano a mano con el SENASA. Cómo ya sabemos de un foco surge una zona de foco y una zona de vigilancia, en una radio de 10 kms. a la redonda de un caso confirmado, y comenzaron a aparecer granjas sin sintomatología alguna y que en el caso del SENASA, han dado positivas. A partir de ese momento notamos que SENASA estaba haciendo algunas cosas sin consultar. Nosotros, como Comité Técnico Científico de CAPIA, volvimos a enviar una nota, pidiendo que se tuviera en cuenta lo que comentamos y cuestionamos; que queríamos que se hagan de manera diferente y lamentablemente SENASA, nos ha cerrado la puerta, no nos ha permitido expresarnos. No son errores propios del orga-



Mycofix®



Desactivar las micotoxinas Activar el desempeño

Aprovechar el poder de la ciencia para una
defensa activa contra múltiples micotoxinas*,
con 3 estrategias combinadas:



ADSORCIÓN



BIOTRANSFORMACIÓN



BIOPROTECCIÓN

*Autorizado por el Reglamento de la UE 1060/2013,
2017/913, 2017/930, 2018/1568 and 2021/363.

Si no nosotros, ¿quién?

Si no ahora, ¿cuándo?

LO HACEMOS POSIBLE

Distribuido por:



**ANIMAL
NUTRITION
AND HEALTH**

ESSENTIAL
PRODUCTS

PERFORMANCE
SOLUTIONS +
BIOMIN

PRECISION
SERVICES



DSM

BRIGHT SCIENCE. BRIGHTER LIVING.

nismo, pero sí de algunos de sus integrantes. El primer error fue en una granja de reproductores que dio positivo por zona de vigilancia y fue sacrificada; no teniendo en cuenta, los pedidos de casi el 100% de todos los colegas que hacen la avicultura en la Argentina. Con un sólo chequeo positivo, no era conveniente eliminar un lote, porque no presentaba signos clínicos. Ahí es donde se empieza a separar la mano que veníamos trabajando en conjunto y termina con un caso sumamente cuestionado y lamentable para nuestra situación”, concluye Lucerna.

Juan Cruz Wagner es veterinario independiente y miembro del Comité Técnico Científico de CAPIA. Consultado también, acerca de las medidas tomadas para enfrentar la crisis, puntualizó: “El decreto de la emergencia sanitaria fue fundamental para que el organismo ponga a disposición recursos y medidas para reforzar la comunicación y vigilancia. Desde lo que tengo conocimiento, las medidas tomadas en las aves de traspatio que fueron afectadas han sido impecables y de rápida respuesta al menos desde lo que se ha informado. Respecto a los casos en aves comerciales que han presentado signología clínica más un análisis positivo, las medidas también fueron correctas. En estos casos, solo

puedo objetar que los sacrificios sanitarios no han podido realizarse a la velocidad que se pretendía. La principal causa de estas falencias creo que se explica por nuestra inexperiencia con estos procesos, y no tengo dudas que esto mejorara con el tiempo. Los casos en los que se ha decretado rifle sanitario, porque la granja dio un análisis positivo por estar dentro de la zona de vigilancia, con aves que no han presentado sinología clínica, son los que a mi criterio deberían haber sido mejor estudiados antes de tomar la decisión de la eliminación de una unidad productiva”.

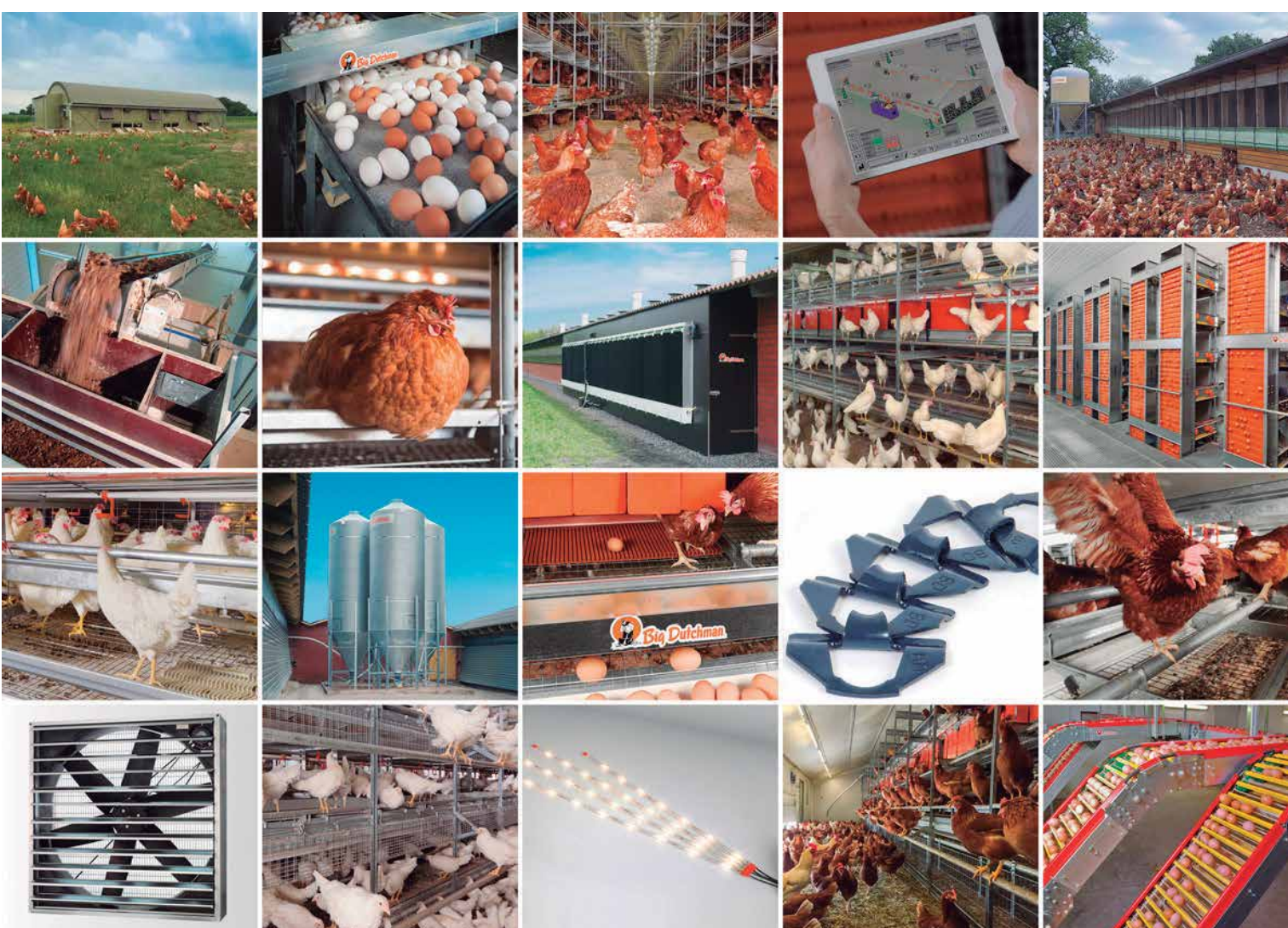
Profundizando en las medidas y

el compromiso de los actores del mercado, también consultamos a Wagner sobre los aspectos a mejorar: “Los casos se han presentado en zonas relativamente poco pobladas de avicultura comercial, y esto facilitó (si se puede decir de alguna manera), las tareas de control y vigilancia, y los tiempos con los que se ha trabajado. Creo que todavía nos queda un largo camino por recorrer, y enumero tres medidas principales que a mi criterio se deberían evaluar: 1. Definición de caso positivo (para eliminar todo tipo de dudas diagnosticas previo a eliminar un lote de aves, sobre todo si este no presenta signos clínicos de enfermedad) 2. Habilitar





Big Dutchman®



Big Dutchman, Inc.

Av. Sgto Cayetano Beliera 3025
Parque Empresarial Austral
Edificio M3, 1er. piso
CP B1629, Pilar, Buenos Aires, AR

Tel.: +54-230-4666848
Cel +54-9-11 5469 5802
E-mail: ipernicone@bigdutchman.com.ar
Web site: www.bigdutchman.de

a otros laboratorios para agilizar y reconfirmar los diagnósticos, y aumentar las pruebas para estudiar la enfermedad (test Elisa, aislamiento viral, etc.) 3. Avanzar con un banco de vacunas, principalmente apuntando a las aves de ciclo largo, teniendo estas herramientas disponibles en lo inmediato en caso de que la enfermedad avance en zonas densamente pobladas y de difícil control.

Ivania Kutulas es Médica Veterinaria de Huevos K S.R.L. y Astillas de Plata S.A. También la consultamos acerca de cómo evalúa esta etapa de la Influenza Aviar: “Si bien la vigilancia está muy activa, creo que deben cambiar algunas cosas fundamentales como es la definición de “caso de influenza”. Es decir, que se defina como caso una serológica positiva, más signos clínicos o mortalidad. Si es solo serología positiva. Interdictar

la granja y volver a muestrear”.

Consultada acerca de si cree que las medidas tomadas fueron las adecuadas, Kutulas especificó: “Debe afianzarse la alianza productores SENASA. Es la única forma de salir adelante. Y estoy convencida qué hay que empezar cuanto antes la revisión y aprobación de las vacunas de influenza en el país.

Edgardo Gioia es Director de Oviproducción y acerca de su visión desde adentro del sector y cuáles fueron los factores negativos y positivos de esta crisis, puntualiza: “Capia venía preparándose para una situación como esta (máquinas de sacrificio y protocolos, a manera de ejemplo). La mayoría de los escenarios y procedimientos fueron coordinados con SENASA. Lo bueno: la velocidad de reacción que todo el sector y SENASA, mostraron una vez detectada la epide-

mia. Lo malo: la tremenda informalidad en el sector. Ya que esto no solamente dificulta el correcto accionar en estos casos, sino que también deriva en una importante porción de “aves de traspaso”, donde se registra la mayor cantidad de casos y mayor dificultad para aislar”.

Ante la pregunta de cómo vio al sector avícola frente a la crisis, indicó: “Se mostró muy unido. Lamentablemente la Cámara tuvo que priorizar, y relegar la posición de los industrializadores exportadores (en lo que se refiere al tema de vacunas). Es el momento de plantearse y adoptar una actitud de trabajo en lo que a vacunas se refiere. Ya que hay de distinto tipo y naturaleza, y no todas tienen probada inocuidad. Lo ideal es adoptar el criterio que adopta el ANMAT en el momento de aprobar o no un medicamento. Estu-



PLATALAB

VACUNAS AVIARES

NUEVOS PRODUCTOS

SALMOVIL 3 PLAT

VACUNA OLEOSA CONTRA LA SALMONELOSIS AVIAR.
CONTIENE SALMONELLA ENTERITIDIS,
SALMONELLA TYPHIMURIUM
Y SALMONELLA HEIDELBERG.



8 VAC PLAT OIL

VACUNA CONTRA LAS ENFERMEDADES
DE NEWCASTLE, BRONQUITIS INFECCIOSA,
SINDROME DE CAIDA DE POSTURA,
CORIZA INFECCIOSA Y SALMONELOSIS
AVIAR.



Única vacuna
de 8 fracciones
con salmonella
gallinarum (tifus)
y salmonella
enteritidis.

diando y analizando los criterios adoptados por los países del primer mundo. Que en este caso no sólo tienen más recursos, sino una experiencia real en lo que a esta gripe se refiere. Ya que la están padeciendo desde hace varios años”, indicó Gioia.

Emerson Roth es Gerente Comercial de Roth S.R.L. y lo consultamos acerca de su visión de la crisis desde dentro del sector avícola: “Como productores el trabajar con seres vivos implica no solo estar a la vanguardia de la salud animal, sino también lidiar con diferentes tipos de enfermedades, pero lamentablemente este 2023 nos ha traído la peor noticia que cualquier avicultor desea recibir.

Sabemos que países con Influenza Aviar han tenido que aprender a convivir con esta enfermedad y en algunos otros han podido erradicarla, pero que nos toque de lleno realmente es preocupante. La bioseguridad pasa a ser de importante a primordial las 24 hs del día, el control de ingreso y egreso de personas y vehículos a la granja se limita al máximo y a lo sumamente necesario. Debemos seguir concentrados en producir alimentos con la más alta calidad y seguridad alimentaria controlando el proceso de la cadena de inicio a fin, monitoreando cada paso de todo el programa productivo”.

Emerson Roth también fue consultado acerca de los factores positivos y negativos que puede extraer de esta experiencia: “Como positivo, ante esta situación no hay mucho que destacar. Sólo hacer una introspección con la finalidad de reforzar lo que pudiera entenderse como mayormente vulnerable; reforzar la bioseguridad, control de plagas, desinfección (no sólo de vehículos, sino de personas también) y sobre todo, blindar las naves productivas para evitar filtraciones de cualquier tipo son algunas cosas que podría nombrar, pero como negativas no nos alcanzan las manos

para describirlas, mercados internacionales, clientes, empleados, prácticamente se paraliza la comercialización y producción total de una empresa, pero lo peor de todo es lo que puede venir, porque no solamente pasa por la producción sino también por lo que vamos a responder a nuestros empleados. Hay familias detrás de todo esto que tienen que seguir viviendo, hay proveedores que necesitan cobrar para seguir produciendo y hay personas que necesitan de nuestro producto para, no sólo consumirlo, sino también distribuirlo en cada hogar de nuestro querido país. El Huevo es un



COMO EN TODO NEGOCIO, EN EL AGRO, LO MÁS IMPORTANTE ES CUBRIRSE.

Paneles termoaislantes Línea Agro.
Máxima innovación tecnológica en
métodos de construcción y ahorro
energético.

LÍNEA AGRO

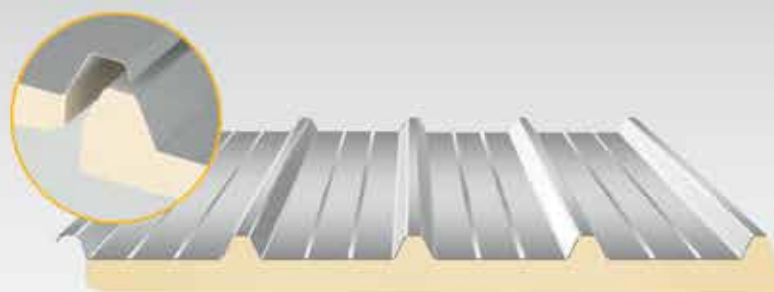
COVER[®]
AGRO

MEGA SYSTEM

Arneg ofrece un sistema que genera un ahorro significativo de recursos debido a la optimización del montaje, reduciendo tiempos de construcción y estructuras; a la vez que garantiza una alta performance térmica.

Por eso el **Panel Cover Agro** es la respuesta para la mejora de la productividad en las instalaciones de criaderos, maternidades de animales y salas de diversos usos.

Un enfoque sencillo, rápido y de bajo costo para la construcción de techos de alta calidad, resistentes a la corrosión.



La **red de Partners Arneg** además de gestionar la provisión del producto en tiempo y forma, asegura el mejor y más preciso asesoramiento, garantizando un control y seguimiento minucioso de las obras, dada la cercanía con cada una de ellas.



producto tan maravilloso que puede detener la desnutrición, que puede calmar el hambre, versátil, rico, nutritivo y sobre todo saludable desde el vientre de nuestra madre hasta la vejez” puntualiza Roth y agrega, “Necesitamos con urgencia la tranquilidad de poder producir y hasta que no tengamos las vacunas para nuestras aves no podemos producir sin estar preocupados; no vacunar es no tener la certeza de que nuestro negocio sea viable a futuro, de producir con seguridad. En base a esta necesidad, el presidente de CAPIA ha hecho todo lo posible para que la vacuna pueda llegar a nuestro país, pero no solo depende de él, estamos a la espera de que nuestros gobernantes tomen cartas en el asunto y puedan gestionar el avance de esta urgente necesidad” concluye Roth.

A su turno, Juan Kútulas Vrsalovic, ingeniero agrónomo y presidente de Astillas de Plata S.A., relata su experiencia: “Hoy tuvimos una larga reunión con SENASA, sobre el tema gripe Aviar. Es una terrible enfermedad, hemos estado en vilo todo este tiempo sobre todo en nuestra granja, que estuvo a tres kilómetros del foco de un grupo de gallinas de traspatio y tuvimos que estar interdictados

en la granja haciendo todos los controles posibles. Con el anillo uno, dos y tres de control para los operarios que entran a los galpones, para no tener ningún riesgo de contaminación. Por suerte todos nuestros controles dieron negativos, pasamos a estar un poco más tranquilos, pero no descansamos. La angustia que uno pasa, los temores que uno tiene, porque el problema de esta situación es que lleve a la quiebra a una empresa. Hoy no hay siquiera alguna indemnización por parte del Gobierno, no está nada dicho. Con todos los problemas que hubo, y los conflictos del SENASA, uno empieza a desconfiar de todo. Pero sabemos que la única salida es trabajar en conjunto: los avicultores privados y el SENASA; con vigilancia y ayuda de toda la población, incluido el compromiso de los que tienen aves de traspatio o gallinas sueltas de ponerlas en lugares cerrados.

Lo positivo es que el grupo de los productores está unido, todos en alerta y colaborando. Desde la provincia de Salta estamos mandando tres camiones de huevos a Rio Negro, a productores afectados, hoy hay una gran solidaridad desde los productores referentes”. Kútulas Vrsalovic detalla el balance de su experiencia frente a lo que acarrea esta crisis: “Con relación al SENASA, hay partes posi-

tivas y negativas. Hay muy buena gente en el organismo, pero no se prepararon. Desde la cabeza principal estaban más preocupados en proveer de gallinas a las casas, mediante el plan del Prohuerta (INTA), antes de preocuparse por la sanidad animal del país, ellos tienen que estar a cargo de la protección de la salud animal de la Argentina; estaban fuera de foco. Prácticamente se puede comparar a lo que pasó con el COVID. Pero una vez que llegó y tuvimos el problema adentro, actuaron muy bien; se hicieron muy buenos controles, estuvieron moviéndose bien a nivel país. En la provincia de Salta, al principio, han actuado bien, pero en otras provincias como en el caso de Santa Fe y Corrientes (Avícola Santa Ana), estuvieron muy cerrados con relación a repetir las muestras. Porque a pesar que lo que ocurrió fue gracias (o por culpa) que el productor tenía que testear sus aves y no lo hizo correctamente. A raíz de eso salió la denuncia, que ni siquiera el hisopo había pasado por las aves y salió positivo. SENASA dice que de algún lugar salió el virus, si ellos hubieran vuelto a muestrear de forma más amplia y las veces necesarias, no se hubiere judicializado ni mediatizado. Deberían haber flexibilizado el protocolo en el caso de aves sin síntomas, por

POULVAC® MIX 6



PROTEGE A SUS AVES CONTRA LA CAIDA DE LA POSTURA

Poulvac® Mix 6 es una vacuna en emulsión oleosa diseñada para proteger contra las cuatro enfermedades más importantes de una sola vez: **Enfermedad de Newcastle, Síndrome de caída de la postura, Bronquitis infecciosa y Coriza infecciosa serotipos A,B y C.**

Destinada a aves de ciclo largo: reproductoras pesadas, reproductoras livianas y ponedoras comerciales.

Para utilizar entre las **15 y 22 semanas de vida**, administrando una **dosis de 0,5 ml** por ave mediante inyección intramuscular.

Presentación de **1000 dosis (500 ml)**, se conserva entre los **2° y 8°**, sin congelar.



POR LOS ANIMALES. POR LA SALUD. POR USTED.

zoetis

la magnitud de lo que significa sacrificar esa cantidad de aves y sobre la vida económica del productor. Esto no hubiese pasado a mayores. Nosotros necesitamos un SENASA fuerte, consolidado y creíble para que se haga cargo de esta situación; ayudando y controlando. Esto sería lo positivo y lo negativo”, enfatiza Kútulas Vrsalovic.

Y concluye: “Yo sé que esto está poniendo en juego al sector de exportación del pollo, pero en el contexto actual la mejor salida es la vacunación general del

país. Si nos ponemos a ver, se está poniendo en juego toda la industria avícola, tendríamos que ver una forma de compatibilizar las dos cosas. Quizás, vacunar las de ciclo de vida más largo solamente. Pero bueno, eso habría que consensuarlo y ver de buscar una propuesta, para tener una solución a largo plazo; ya que el problema está en el mundo entero, no sólo en la Argentina. Nosotros necesitamos que se apruebe una vacuna; en el contexto actual, existen vacunas vectorizadas que

son diferenciables en los análisis del virus. Se puede saber cuándo es vacunada o cuando tienen el virus en sí, eso se puede hacer directamente en las cabañas, y después está el virus atenuado o muerto para aplicar en las gallinas ya en producción. Habría que hacer una combinación en ambas, para no perjudicar al pollo. Las nuevas tecnologías en vacunas se están discutiendo en todos los países del hemisferio norte con intención de aprobarlas”, concluye Juan Kútulas Vrsalovic.

SOLUCIONES EFECTIVAS Para el cuidado de las aves

Aviax® Plus
semduramicina y nicarbazina

COMBINACIÓN ÚNICA

Fórmula exclusiva de Nicarbazina y semduramicina.

UNIFORME

Ambos principios activos integrados en un solo gránulo, logrando una dosificación precisa, reduciendo el arrastre y contaminación cruzada.

EFICAZ

Estudios demuestran que Aviax Plus es más eficaz que otras combinaciones de Nicarbazina.

ROI

El control eficaz de los coccidios conduce a un mejor peso corporal, bienestar, y menor mortalidad en las aves.

La mejor relación entre
eficacia y seguridad



Consultá a un asesor de campo
www.phibrosaludanimal.com

Phibro

ANIMALES SALUDABLES.
ALIMENTACIÓN SALUDABLE.
MUNDO SALUDABLE.



CALIER
SOSTENIBILIDAD
EN SALUD ANIMAL

Línea Avícola

Calier para una adecuada,
eficiente y segura producción.



ESCANEÁ EL QR PARA INGRESAR A NUESTRO VADÉMECUM



Enterate más
seguros en las redes
calier.com.ar



Participá de nuestros
webinars abiertos en
calierformacion.com

Importancia en la prevención de Coriza Infecciosa Aviar

Por Diego Delgado, Servicios Veterinarios Ceva Salud Animal Cono Sur

La Coriza Infecciosa Aviar es una enfermedad de las aves, principalmente aves de postura comercial y de distribución mundial, que pueden cursar una presentación clínica aguda o crónica producida por un agente etiológico llamado *Avibacterium Paragallinarum*.

Existen tres serotipos diferentes (Terzolo y col., 1997) denominados A, B y C, pero no hay protección cruzada entre los diferentes serotipos.

Si bien son susceptibles aves de todas las edades es más común de observar en gallinas adultas que se encuentran de regiones de altas densidades y complejos multi edades. El contagio puede darse por vía aerógena o por contacto directo con aves infectadas.

Presentación y signos clínicos

Las aves portadoras sanas o crónicas sirven como principal reservorio dentro de un establecimiento. La presentación de la enfermedad puede ser de dos tipos: aguda o crónica.

La forma aguda ocurre aproximadamente entre 7 a 21 días mientras que la crónica tiene una evolución de más de 50 días y es llamada coriza complicada, donde pueden estar interactuando con otros agentes bacterianos o virales. El periodo de incubación de la enfermedad es de 1 a 3 días.

Los signos clínicos comunes son decaimiento, pérdida de apetito, estornudos, estertores, conjuntivitis, des-

cargas mucopurulentas nasales, edema facial y de los senos infraorbitarios, barbillas hinchadas y diarrea (generalmente en machos). Se manifiesta principalmente por rinitis con descarga nasal y sinusitis infraorbital.

Las lesiones macroscópicas se limitan al tracto respiratorio superior e inferior, incluyen párpados hinchados (conjuntivitis), traqueítis, bronquitis, sinusitis y aerোসaculitis. A su vez, el carácter del exudado es mucoide a catarral al comienzo y progresivamente se vuelve caseosos.

Los cuadros clínicos pueden ir acompañados de baja de consumo de alimento y agua. En aves de postura comercial también se observa caída de postura, pudiendo llegar hasta un 40 %. La mortandad es relativamente baja aunque puede llegar a un 10%.

Vale aclarar que dicha enfermedad se limita solo a las aves y no tienen importancia en la salud pública.



Secreción nasal.

Pág. 60 Enfermedades de las aves. Atlas a Color-Ivan Dinev & Ceva



Edema facial.

Pág. 61 Enfermedades de las aves. Atlas a Color-Ivan Dinev & Ceva

LÍNEA CEVAC® CORYMUNE
Y CEVAC® S. GALLINARUM

La combinación eficaz de vacunas que brindan protección
contra *Salmonella Gallinarum* y Enteritidis



UNA SOLUCIÓN CONFIABLE



Ceva Salud Animal S.R.L.

Camila O`Gorman 412, 12º Piso (C1107DED)
Buenos Aires - Argentina - Tel. +54 11 3724 7700

www.ceva.com.ar





Edema en barbillas.

*Pág 61 Enfermedades de las aves.
Atlas a Color-Ivan Dinev & Ceva*



Afección de barbillas en estado crónico, aspecto arrugado debido a la organización del exudado de depósito.

*Pag 61 Enfermedades de las aves.
Atlas a Color-Ivan Dinev & Ceva*



Hinchazón de cara.

Pág. 23 NC State Veterinary Medicine Population Health and Pathobiology, Luke Borst Profesor Asociado Patología Antómica.



Exudado mucoso cremoso.

Pág. 25 NC State Veterinary Medicine Population Health and Pathobiology, Luke Borst Profesor Asociado Patología Antómica.



Aerosaculitis caseosa.

Pág. 27 NC State Veterinary Medicine Population Health and Pathobiology, Luke Borst Profesor Asociado Patología Antómica.

Prevención y control de la enfermedad

Como en toda enfermedad avícola siempre será importante mantener un correcto plan de bioseguridad en el establecimiento para evitar la llegada de la enfermedad. A su vez se pueden realizar tratamientos terapéuticos (antibióticos) contra este tipo de agentes dando buenos resultados, aunque la enfermedad puede reaparecer una vez terminado dicho tratamiento.

Las vacunas inactivadas son la elección para la prevención de la enfermedad. Éstas son producidas por la multiplicación del agente A Paragallinarum inactivado

posteriormente por diferentes técnicas de laboratorio (formol, timerosal) y luego formulados con un adyuvante, los cuales podrán ser hidróxidos u oleosos según el tipo de vacuna. Es necesario que el serotipo que esté causando problemas en el campo, esté incorporado en la vacuna para poder generar protección. Existen vacunas comerciales polivalentes que incluyen los tres serotipos principales (A, B y C), como así también vacunas mixtas que contienen, aparte de los tres serotipos de Contra Coriza, otros antígenos que protegen contra otras enfermedades como Salmonella Enteritidis, Síndrome de caída de postura, Bronquitis infecciosa y Newcastle. Hoy en día las nuevas tecnologías en vacunas permiten al productor realizar un programa vacunal en pocas maniobras debido a las combinaciones antigénicas en las vacunas.

Las aves de vida larga, reproductoras y ponedoras comerciales, se vacunan en recría con un programa integral con vacunas hidróxidas como primera dosis y luego se realiza un efecto booster con una vacuna oleosa como segunda dosis. Al ser vacunas inactivadas la vía de aplicación será subcutánea o intramuscular. Si bien no existe un programa universal de vacunación se recomienda dejar pasar al menos 3-4 semanas entre la primera y segunda dosis.

Esquemas o ejemplos prácticos:

Reproductores pesados

1° dosis: 10/12 semanas (hidróxida)

2° dosis: 16/18 semanas (oleosa)

Ponedoras:

1° dosis: 6 semanas (hidróxida)

2° dosis: 10/12 semanas (oleosa)

La protección contra Coriza, al igual que las demás enfermedades, está directamente relacionada con una correcta aplicación de las vacunas. Este punto es clave para garantizar el objetivo.

BrouwerNutrición

Fármacos solubles y premix

Máxima
concentración
Máxima
solubilidad



Clortetraciclina 20%

Amoxicilina 50%

Amoxicilina 50%

Fenbendazol 4%

Florfenicol 8%

Tilmicosina 20%

Tiamulina 20%

La línea que hace la diferencia

- Potente solubilidad
- Excelente homogeneidad
- Seguridad
- Dispersión uniforme
- Formulación granular
- Mínimas adherencias

BROUWER
vta.nutricion@brouwer.com.ar
03327-448707 / 448719

Podemos vacunar con la mejor vacuna, pero si está mal aplicada no dará el resultado esperado.

Son muchas las variables a tener en cuenta a la hora de establecer un programa vacunal: tipo de explotación, personal disponible, bioseguridad, personal propio o externo, equipos de aplicación, entre tantas otras.

Preservación de las vacunas para una correcta protección de las aves

Son muchos los factores que pueden condicionar el mal desempeño de una vacuna inactivada por manejos incorrectos: cadena de frío, malas técnicas de aplicación, estados de las aves y más. Sin embargo, uno de los puntos críticos más importantes, es el correcto atemperado de la vacuna para que pueda generar la protección correcta. La fluidez de la vacuna inactivada es fundamental a la hora de aplicarla. Por este motivo, es muy importante retirar de la heladera los frascos de vacuna que se vayan a utilizar al día siguiente, manteniéndolos durante 6 a 12 horas a temperatura ambiente. Este atemperado paulatino hace que la vacuna pase de su temperatura de conservación (heladera a 2-8 grados) a una temperatura ambiente antes de pasar al baño térmico. El siguiente paso es colocar los frascos en el baño térmico para llevar la solución a temperatura de aplicación adecuada. Es muy importante cumplir con este procedimiento para evitar cambios bruscos de temperatura en la vacuna, ya que esto alterará la calidad de esta.



Fotos de campo: Lesiones en pechuga, atemperados incorrectos. Diego Delgado, Ceva Salud Animal.

Será muy importante contar con un baño térmico adecuado y confiable. Éste debe tener la capacidad física

adecuada para la cantidad de frascos que se requieren atemperar por cada proceso. Los frascos deben quedar sumergidos completamente en el agua, de esta manera la vacuna se atemperará de manera uniforme. Otro factor importante a tener en cuenta es el controlador de temperatura (termómetro), el cuál debe ser digital y funcionar correctamente. Una buena práctica es sumar un termómetro externo para tener más control sobre dicho punto.

También se deberá tener en cuenta el tipo de jeringas y agujas utilizadas, según la vía de aplicación. Y por último una aclaración que nunca está de más hacer y es que los operarios deben estar capacitados para realizar la maniobra sin lesionar a las aves.



Fotos de campo: Errores en el punto de inyección. Diego Delgado, Ceva Salud Animal.

Resumen de esta nota:

- La Coriza Infecciosa Aviar es una enfermedad que condiciona la productividad y la rentabilidad del negocio cuando entra a un establecimiento, sobre todo en complejos de aves multiedades.
- La prevención mediante el uso de vacunas inactivadas es la clave para el control.
- El manejo de la vacuna y su aplicación debe realizarse correctamente para un buen rendimiento de la misma.
- Una gallina mal vacunada no estará protegida.
- Recordar: vacunar no es sinónimo de inmunizar.
- No hay inmunidad cruzada entre serotipos.
- Un adecuado plan vacunal, correctamente aplicado, es sinónimo de Bienestar Animal.
- El tratamiento antibiótico es efectivo, sin embargo, la enfermedad puede reaparecer una vez finalizado el mismo.

Innovación y excelencia para su producción avícola.



Ubicación
Estratégica



Cámaras de frío para
más de 720 Tn.



9 grupos electrógenos
de 522 HP



Descarga
de aves vivas
automatizada



Última tecnología
en pesaje



Tecnología holandesa
de última generación



Vigilancia
las 24 horas



Galpones de espera
acondicionados



Amplio almacenamiento
para insumos de producción



Túnel de frío
apto exportación



Luz ultravioleta
en el sector de
matanza.



Cámara reductora
de gas de 1800 m3/h.



Sistema de Back-up
de maquinarias
para garantizar la faena

Planta FRIGORÍFICO MARK:
Av. Industria Nacional 475
2912 Sánchez
Pcia. de Bs. As. / Argentina
0336 4449500
info@frigorificomark.com

Of. Rosario COQUI S.R.L.:
Av. Uriburu 2055
2000 Rosario
Santa Fe / Argentina
0341 4729120/1/2/3
info@coquisrl.com



www.frigorificomark.com

Evento IEC



Por Javier Prida

Desde el 16 al 18 de abril pasado, gracias a CAPIA y a algunas empresas de proveedoras del sector tuve el honor de participar en las instalaciones del Hotel Intercontinental de Barcelona de una nueva edición del IEC Business Conference.

Dicho evento contó con la presencia de más de 200 productores y proveedores líderes de los 5 continentes, que se destacan que en el caso de muchas empresas productoras o proveedoras se contraban sus dueños o en su caso su CEO, permitiendo tomar contacto con las personas mas importante de cada empresa.

De Latinoamérica participaron de Argentina, Brasil, Colombia y Honduras, y entendemos que vale la pena destacar la nutrida comitiva de Fenavi Colombia.

El programa de 3 días se desarrolló de la siguiente manera:

Domingo 16 abril

15:00 Apertura de la recogida de insignias –

17:00 Recepción del Presidente – S19:00 Tarde libre

Lunes 17 abril

08:00 Apertura de la recogida de insignias –

09:00 Apertura oficial de la conferencia –

09:15 Sesión de conferencia: Influenza Aviar –

Parte 1

Actualizaciones regionales sobre la situación actual de la IA de los representantes de los países, que incluyen:

Ben Dellaert, Director, AVINED, Países Bajos

Chad Gregory, presidente y director ejecutivo, United Egg Producers, Estados Unidos

Roger Pelissero, presidente, Egg Farmers of Canada, Canadá

Suresh Chitturi, Director General, Srinivasa Farms, India

Gonzalo Moreno, Presidente, Fenavi, Colombia

10:15 Café –

11:00 Sesión de conferencia: Influenza Aviar –

Parte 2

Evolución de la Influenza Aviar y Métodos de Control
Dr. David Swayne, veterinario y experto mundial en IA, Estados Unidos

¿Qué papel pueden desempeñar las vacunas en el control de la influenza aviar? Carel du Marchie Sarvaas, Director Ejecutivo, Salud Animal, Bélgica

Tejidos y Cortinas Avícolas a medida

CUIDE A SUS AVES



Liderazgo.Tecnología.Innovación.

TEJIDOS Y CORTINAS AVÍCOLAS

- Cielorosos plastificados hasta 3,20 mts. de ancho y sin plastificar de hasta 4,60 mts. de ancho sin empalmes.
- Amarilla, azul, cristal, blanca, azul plata, black out negro/negro y negro/plata con certificación de obscurecimiento.
- Garantía escrita hasta 36 meses contra degradación por rayos UV y la mayor durabilidad del mercado.

CINTAS TRANSPORTADORAS DE HUEVO

- Producto original de los sistemas de recolección de equipos importados.
- Resistente a los cambios bruscos de temperatura.
- Fabricada con materiales resistentes a la degradación de bacterias y hongos.
- Variedad en gramos, medidas y materiales.

Calidad certificada y garantizada.
PRODUCTOS ÚNICOS CON CERTIFICACIÓN ISO 9001:2000 Y SERVICIO POST VENTA.

12:00 Almuerzo –

14:00 Sesión de conferencia

Sistemas de alojamiento para gallinas ponedoras –
Desarrollos globales Peter van Horne, analista económico de IEC, Países Bajos

Viabilidad de Cage-Free: el caso de la ponedora de
huevos de Sudáfrica Instantáneo Dr. Abongile Bal-
rane, director ejecutivo, Asociación Avícola de Sudá-
frica, Sudáfrica

Actuando bajo presión – Experiencias del explorador
vivo más grande del mundo Sir Ranulph Fiennes, ‘El
explorador vivo más grande del mundo’, Reino Unido

15:30 Fin de las sesiones de la conferencia

15:30 Recepción de bebidas –

17:30 Tarde libre

Martes 18 abril

08:00 Apertura de la recogida de insignias –

09:00 Sesión de conferencia: Visión 365
y el Poder del Marketing –

Parte 1 –

El futuro de las tendencias de consumo Dra. Amna
Khan, profesora titular, Escuela de Negocios de la
Universidad Metropolitana de Manchester, Reino
Unido

10:00 Café –

10:45 Sesión de conferencia: Visión 365
y el Poder del Marketing –

Parte 2

Innovación en huevos: adelantarse a los consumi-
dores La evolución de Deseos Emily Metz, presidenta
y directora ejecutiva, American Egg Board, Estados
Unidos

Utilizando el Nutricional El poder del huevo para
aumentar el consumo Gonzalo Moreno, Presidente,
FENAVI, Colombia

12:00 Almuerzo –

13:45 Sesión de conferencia

Ciclos de precios de los cereales: ¿qué podemos

25 años en estadísticas avícolas



- Consultores independientes en producción avícola
- Estadística comparativa en producción de parrilleros
- Estadística comparativa en producción de ponedoras
- Informe Estadístico Mensual para proveedores de la industria (vía e-mail)



BARHY

Sabemos que para el avicultor, la elección de las pollitas implica depositar toda la confianza. Nuestro desafío es responder entregando aves de excelente calidad y potencial genético, buscando el mejor rendimiento en cuanto a huevo vendible.



SEGUINOS EN INSTAGRAM: @POLLITASBARHY



aprender de las experiencias anteriores? Adolfo Fontes, Gerente Senior de Inteligencia Comercial Global, DSM Animal Nutrition and Health, Países Bajos

14:30 Café –

15:00 Sesión de conferencia

Del desafío surge la oportunidad: una actualización económica mundial Profesor Trevor Williams, ex economista jefe de Lloyds Bank, Reino Unido

16:00 Fin de las sesiones de la conferencia

19:00 Cena, Bebidas y Fiesta de Clausura –

Las distintas jornadas se llevaron adelante con estricto cumplimiento de los horarios y con disertantes de primerísimo nivel.

Es obvio que la mirada y los debates se lo llevó la situación de la influenza aviar de alta patogenicidad sobre la cual abordaremos en profundidad mas adelante.

Los temas abordados, todos de gran interés, lograron una alta participación y atención de los delegados.

Quiero destacar las ponencias de FENAVI Colombia, sobre Visión 365 y el Poder del Marketing como así también la de la American Egg Board sobre el mismo tópico.

Asimismo las conferencias de tinte económico como el “Ciclos de los precios de los cereales” y “Una actualización económica Mundial”, permiten tener una mejor perspectiva a la hora de tomar decisiones de

Hy-D®
strength to succeed

Hy-D® es un suplemento único que mejora la eficiencia del metabolismo de la vitamina D3. De esa manera, ayuda a mejorar la resistencia ósea, obteniendo un mayor rendimiento, aves más fuertes, y más y mejores huevos.

DSM Nutritional Products Argentina S. A.
Lavoisier 3925 - (B1629AQC)
Tortuguitas - Buenos Aires, Argentina
Tel.: 03327-448600
www.dsm.com/animal-nutrition-health

HEALTH • NUTRITION • MATERIALS

DSM
BRIGHT SCIENCE. BRIGHTER LIVING.



vetifarma

expertos en nutrición y sanidad animal



Nuevo Producto

Energy Protein Drink

SUPLEMENTO ENERGÉTICO
Y PROTEICO DE ALTA DIGESTIBILIDAD

Producto único en el mercado que aporta proteínas, energía de rápida disponibilidad, vitaminas y minerales, probióticos y estimulantes del consumo, que favorecen la hidratación y desarrollo del intestino.

- ✓ MAYOR VITALIDAD
- ✓ MAYOR VIABILIDAD Y UNIFORMIDAD DEL LOTE
- ✓ MAYOR PESO Y CONVERSIÓN
- ✓ DISMINUYE LA MORTALIDAD



www.vetifarma.com.ar

☎ 0221 491-5500

✉ vetifarma@vetifarma.com.ar





cara a futuro.

Ahora nos meteremos a hablar de influenza y quiero reconocer las ponencias de los tres. David Swayne y Carel du Marchie Sarvaas, las mismas arrojaron luz en muchos puntos que hasta ese momento había mas dudas que certezas.

Actualmente la polémica ronda sobre si la vacuna sí o no. Esto ha provocado que muchos países tomen decisiones de las cuales pueden o no llegar a arrepentirse.

Ya, algunos países entienden que puede ser utilizada como elemento de agroterrorismo, hay investigaciones en curso porque no se descarta que se haya utilizado con tales fines.

La comunidad productiva vive con miedo a esta terrible enfermedad, donde las herramientas de control, léase vacunas, no son lo suficientemente protectoras para decir LA VACUNA ES LA SOLUCIÓN.

No es la solución, pero sí, es la mejor herramienta disponible hoy día para enfrentar este flagelo que se combate con bioseguridad (que en palabras de Dr, Swayne: "Es la mejor barrera de defensa que reduce riesgos, pero no los elimina)) y si no alcanza la bioseguridad llega el rifle sanitario como segunda opción. Hoy la vacuna genera una posibilidad, una expectativa, una esperanza en los países que tienen presencia de IAAP, pero lamentablemente son los grandes países exportadores (Brasil, USA, UE) y compradores (UE, Japón, China, Países Árabes) los que tienen la

CALEFACCION PARA CRIADEROS AVICOLAS



Calefaccion por
TUBOS RADIANTE
para pollos
parrilleros



Calefaccion por
AIRE CALIENTE LIMPIO
para recia
de ponedoras



Nuevo Maple de PET con Tapa

✓ Súper práctico y resistente

♻️ 100% reciclable y reutilizable





solución.

Con respecto al uso o no de la vacuna, en este concierto de naciones hay posiciones encontradas fronteras adentro en países que tienen o pueden llegar a tener un horizonte exportador.

Hoy para muchas familias productoras la IAAP es sinónimo de muerte, de muerte de su fuente de trabajo, de su empresa, de su generación de empleo y para mucha población es muerte al acceso de una proteína animal de bajo costo y amigable al medio ambiente.

La vacuna no es la mejor solución, ni siquiera es la solución, solo es la mejor herramienta de la que hoy disponemos.

Para ejemplo les contamos que en el ultimo año se han sacrificado mas de 200 millones de aves comerciales en todo el mundo, generando pérdidas económicas y productivas por mas de 5.000. millones de dólares.

Tomemos USA como ejemplo:

2014-2015: 850 millones de dólares en indemnizaciones

2022-2023: 1.700 millones de dólares en indemnizaciones.

Para cerrar les dejo dos frases categóricas:

“Hoy la vacuna es el camino para lograr la inmunidad colectiva, es lo que nos puede ayudar a controlar la enfermedad”. Dr. David Swayne, veterinario y experto mundial en IA, Estados Unidos.

“Las vacunas son la herramienta para limitar la propagación de un virus salvaje, son el camino para controlar la enfermedad”. Carel du Marchie Sarvaas, Director Ejecutivo, Salud Animal, Bélgica.

En mi opinión personal entiendo que no hay una solución integral a este grave problema, debemos seguir cuidando y mejorar los niveles de bioseguridad, y sin lugar a dudas comenzar a vacunar, la vacunación detiene la muerte de nuestros animales y la extinción de nuestras empresas. Y simultaneamente hay que trabajar denodadamente para que la OMSA autorice la vacunación masiva a lo largo del planeta y la OMC actue inmediatamente para que no existan barreras comerciales por el uso de esta.

poliuretano + polyureas
sistemas monolíticos spray

SOLUCIONES HIDROTERMICAS
Ingeniería en Aislaciones

TRABAJOS EN TODO EL PAÍS

Av. San Martín 130
Unquillo,
Córdoba, Argentina

Tel.: 0810 777 0191
soluciones@hidrotermicas.com.ar
www.hidrotermicas.com.ar



Profesionalidad
Asesoramiento
Garantía
Servicio

*el valor de una marca
con 30 años innovando
en la avicultura*

 **zucami**®
POULTRY EQUIPMENT
The green ones®

Nuevo responsable de ventas en Argentina

Dario Feser • Cel.: +(54) 9 11 3433 3511 • d.feser@zucami.com

Polígono Morea Norte, Calle C - Nº 2 • 31191 Beriáin, Navarra (España)

T +34 948 368 301 • contact@zucami.com • www.zucami.com

ESTADÍSTICAS

MARZO-ABRIL 2023

Alojamiento Reproductoras Livianas

Fuente: SENASA

Mes	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Enero	13.400	26.320	16.800	0	0	0	0	7250	0	24710	0	13716
Febrero	49.140	51.760	48.290	36.675	35.040	55242	32640	15780	44280	0	28340	15060
Marzo	0	16.100	17.680	37.470	16.800	9548	54000	31470	0	0	46310	
Abril	14.080	0	0	0	62.140	28000	28000	32580	0	91760	42986	
Mayo	24.880	17.600	0	6.944	35.040	0	0	7556	0	17180	0	
Junio	11.840	0	0	0	0	18720	6000	17760	72150	15840	0	
Julio	0	24.400	35.760	0	7840	0	28080	0	34360	0	47368	
Agosto	6.480	27.620	64.280	72080	18400	0	0	0	7250	0	0	
Septi.	51.940	34.050	0	0	18150	51520	0	32580	0	0	16100	
Oct.	33.410	18.080	6.720	70245	63215	49660	42000	60805	26955	35700	21008	
Nov.	11.840	31.300	0	0	26000	20526	18720	0	49710	69570	45160	
Dic.	0	0	17.680	6944	18600	0	9360	0	44710	14530	33700	
1ºsem.	113.340	111.780	82.770	81.089	149.020	111.510	120.640	112.396	116.430	149.490	117.636	28.776
2ºsem.	103.670	135.450	124.440	149.269	152.205	121.706	98.160	93.385	162.985	119.800	163.336	0
TOTAL	217.010	247.230	207.210	230.358	301.225	233.216	218.800	205.781	279.415	269.290	280.972	28.776

Pollitas BB de alta postura vendidas

(en miles)

MES /	POLLITAS BLANCAS						POLLITAS COLOR						TOTAL POLLITAS					
AÑO	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2018	2019	2020	2021	2022	2023
ENE	940	1.200	1.186	795	1.037	1.120	430	480	488	490	452	305	1.370	1.680	1.674	1.285	1.489	1.425
FEB.	960	1.100	804	865	1.298	511	410	390	430	407	327	472	1.370	1.490	1.234	1.272	1.625	983
MAR.	980	1.120	871	926	1.106	1.058	480	410	320	544	554	365	1.460	1.530	1.191	1.470	1.660	1.423
ABR	970	1.130	715	860	998		460	415	267	390	529		1.430	1.545	982	1.250	1.527	0
MAY	1.100	1.150	815	1.083	957		470	420	305	407	314		1.570	1.570	1.120	1.490	1.271	0
JUN	980	1.130	829	953	796		480	410	469	320	450		1.460	1.540	1.298	1.273	1.246	0
JUL	1.050	1.050	760	795	1.004		470	430	412	330	488		1.520	1.480	1.172	1.125	1.492	0
AGO.	1.100	1.100	968	713	864		460	480	362	407	527		1.560	1.580	1.330	1.120	1.391	0
SEP	1.050	1.250	1.057	944	1.008		480	470	317	413	512		1.530	1.720	1.374	1.357	1.520	0
OCT.	1.100	1.250	886	1.145	901		460	490	416	405	406		1.560	1.740	1.302	1.550	1.307	0
NOV.	1.250	1.280	1.083	1.147	1.043		470	510	529	390	531		1.720	1.790	1.612	1.537	1.574	0
DIC.	1.200	1.190	758	578	987		460	490	465	114	334		1.660	1.680	1.223	692	1.321	0
1º.S	5.930	6.830	5.220	5.482	6.192	2.689	2.730	2.525	2.279	2.558	2.626	1.142	8.660	9.355	7.499	8.040	8.818	3.831
2º S	6.750	7.120	5.512	5.322	5.807	0	2.800	2.870	2.501	2.059	2.798	0	9.550	9.990	8.013	7.381	8.605	0
TOTAL	12.680	13.950	10.732	10.804	11.999	2.689	5.530	5.395	4.780	4.617	5.424	1.142	18.210	19.345	15.512	15.421	17.423	3.831

Precio promedio mensual de Huevos sin I.V.A

(en granja al productor por docena de huevo original)

*** Atento la resolución 100/2020 de la Sec. Com. Interior, los precios son iguales a la encuesta del 09 de marzo de 2020

AÑO	MES	BUENOS AIRES		SANTA FE		ENTRE RIOS	
		BLANCO	COLOR	BLANCO	COLOR	BLANCO	COLOR
2020	Mayo	***	***	***	***	***	***
	Junio	***	***	***	***	***	***
	Julio	***	***	***	***	***	***
	Agosto	***	***	***	***	***	***
	Septiembre	***	***	***	***	***	***
	Octubre	***	***	***	***	***	***
	Noviembre	***	***	***	***	***	***
	Diciembre	***	***	***	***	***	***
2021	Enero	47,752	51,912	46,320	50,874	46,081	50,615
	Febrero	53,428	57,050	51,825	55,909	51,558	55,623
	Marzo	54,635	58,268	52,996	57,102	52,722	56,811
	Abril	54,570	58,633	52,933	57,460	52,660	57,167
	Mayo	56,382	60,630	54,690	59,417	54,408	59,114
	Junio	59,764	64,997	57,971	62,867	57,672	62,547
	Julio	62,899	67,417	61,012	66,068	60,698	65,731
	Agosto	60,331	64,814	58,521	63,204	58,215	62,882
	Septiembre	58,864	63,091	57,098	61,829	56,803	61,514
	Octubre	59,690	63,756	57,899	62,481	57,601	62,162
	Noviembre	58,996	62,971	57,226	61,712	56,931	61,397
	Diciembre	62,182	66,351	60,316	65,024	60,005	64,692
2022	Enero	86,878	92,318	84,272	90,472	83,837	90,010
	Febrero	103,947	109,266	100,829	107,081	100,309	106,534
	Marzo	116,481	122,390	112,987	119,942	112,404	119,330
	Abril	115,793	121,883	112,320	119,445	111,741	118,836
	Mayo	112,955	119,255	109,567	116,869	109,002	116,273
	Junio	113,545	121,952	110,139	117,947	109,571	117,345
	Julio	143,559	150,564	139,252	147,552	138,534	146,800
	Agosto	168,872	177,099	163,806	173,651	162,961	172,765
	Septiembre	169,083	178,326	164,010	174,760	163,165	173,868
	Octubre	173,723	182,508	168,511	178,858	167,643	177,946
	Noviembre	175,116	183,231	169,862	179,567	168,987	178,651
	Diciembre	175,116	183,231	169,862	179,567	168,987	178,651
2023	Enero	184,889	195,033	179,343	191,132	178,418	190,157
	Febrero	228,977	240,942	222,108	236,123	220,963	234,919
	Marzo	327,130	351,230	286,500	325,980	281,670	294,070

Industrialización de Huevos en plantas procesadoras

En cajones de 30 docenas

FUENTE: CAPIA en base a datos del SENASA

MES	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	PROM
ENE	304.722	274.494	287.374	279.786	305.612	281.054	241.082	255.092	218.426	262.986	283.203	284.748	272.166
FEB	230.637	230.481	193.640	155.996	252.454	218.173	198.464	202.230	193.822	210.800	242.390	218.423	212.293
MAR	220.488	220.136	249.767	249.749	171.217	215.976	208.914	218.728	235.047	240.578	236.093	265.595	227.691
ABR	205.689	223.551	245.739	227.162	232.165	182.099	215.377	226.715	181.231	209.292	218.617		215.240
MAY	249.472	216.200	234.117	202.122	225.401	214.143	240.224	244.485	181.457	230.700	272.456		228.252
JUN	232.631	218.620	216.639	277.279	221.954	229.264	190.869	219.774	190.286	239.655	248.782		225.978
JUL	256.396	231.663	221.316	247.760	329.575	221.903	254.443	236.754	191.956	231.971	233.124		241.533
AGO	236.913	246.827	262.818	250.803	244.382	250.455	259.142	234.589	225.416	242.047	261.787		246.834
SEP.	248.596	235.025	250.004	273.462	249.765	240.251	251.176	226.983	229.578	260.738	253.029		247.146
OCT	248.697	328.713	257.067	304.762	255.999	267.085	253.851	252.800	227.908	270.274	276.943		267.645
NOV	253.073	306.248	310.853	300.745	274.591	246.905	267.431	226.888	264.341	281.099	318.636		277.346
DIC	256.955	285.081	261.174	294.928	285.389	249.705	236.148	215.906	219.059	257.640	261.416		256.673
1º Sem.	1.443.639	1.383.482	1.427.276	1.392.094	1.408.803	1.340.709	1.294.930	1.367.024	1.200.269	1.394.011	1.501.541	768.766	1.377.616
2º Sem.	1.500.630	1.633.557	1.563.232	1.672.460	1.639.701	1.476.304	1.522.191	1.393.920	1.358.258	1.543.769	1.604.935	0	1.537.178
TOTAL	2.944.269	3.017.039	2.990.508	3.064.554	3.048.504	2.817.013	2.817.121	2.760.944	2.558.527	2.937.780	3.106.476	768.766	2.914.794



Procesado de huevos durante Enero - Marzo 2023

(en cajones de 30 docenas)

FIRMA	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT.	NOV.	DIC	ACUM
OVOBRAND S.A.	84916	65373	83930										234219
TECNOVO SA	76542	57110	74358										208010
OVOPROT INTERNATIONAL	44562	34921	38963										118446
COMPANÍA AVÍCOLA S. A.	27082	20883	27117										75082
AVICOLA LAS ACACIAS S.A.	17328	10550	10585										38463
AGROP: EL CANDILS.A.	2228	4858	5777										12863
OVOPRODUCTOS DE CBA	9850	5053	3800										18703
"HD" DE LA VITA SUSANA	6480	6500	5640										18620
GUINDAL S.A.	5338	4650	4750										14738
QUIMICA NORC S.H.	3133	2838	3510										9481
ARTESANIAS AVICOLAS	2846	2310	3210										8366
PRODUCTOS ALIMENTICIOS	3300	2448	3000										8748
INDUSTRIA DEL HUEVO S.R	509	258	386										1153
GRANJA SAN MIGUEL S.A.	634	671	569										1874
TOTAL	284748	218423	265595	0	0	0	0	0	0	0	0	0	768766

Faena comparada de gallinas livianas

(en unidades de Blancas y de Color)

	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
enero	1.798.382	1.362.390	1.178.991	1.303.817	1.271.868	1.517.813	1.435.277	1.428.790	1.277.719	1.304.983
febrero	1.138.082	788.092	993.914	940.143	648.041	852.860	669.785	680.096	407.792	1.028.518
marzo	895.952	938.640	923.676	1.113.696	876.130	1.065.838	843.741	976.541	653.974	662.692
abril	806.894	798.741	712.428	820.831	696.678	805.497	1.180.045	1.067.869	932.824	
mayo	876.196	950.501	951.120	823.804	1.042.292	1.035.738	893.702	1.546.134	1.320.123	
junio	961.944	996.905	901.427	1.064.441	1.087.465	1.113.340	1.041.696	1.041.295	1.312.428	
julio	986.432	682.509	870.679	991.991	1.062.179	1.326.702	1.229.617	1.302.273	1.026.205	
agosto	1.186.098	900.945	996.088	1.300.611	1.306.786	1.390.144	1.420.744	1.327.745	1.436.023	
setiembre	1.288.556	1.020.977	1.143.069	1.171.893	1.247.323	1.183.508	1.632.369	1.270.446	1.378.711	
octubre	1.293.250	1.109.369	1.117.540	1.217.464	1.229.290	1.134.283	1.167.875	1.087.975	1.239.368	
noviembre	2.212.103	1.106.692	1.099.944	905.600	858.217	1.303.446	1.425.569	1.309.681	1.411.518	
diciembre	1.022.963	1.022.839	1.004.379	1.182.177	1.266.436	1.228.094	1.127.318	1.324.717	1.063.340	
1er. Sem.	6.477.450	5.835.269	5.661.556	6.066.732	5.622.474	6.391.086	6.064.246	6.740.725	5.904.860	2.996.193
2do. Sem.	7.989.402	5.843.331	6.231.699	6.769.736	6.970.231	7.566.177	8.003.492	7.622.837	7.555.165	0
TOT Anual	14.466.852	11.678.600	11.893.255	12.836.468	12.592.705	13.957.263	14.067.738	14.363.562	13.460.025	2.996.193

Relación precio huevo blanco alimento ponedora

Alimento balanceado ponedora jaula: Precio promedio en Planta- Fuente: CAPIA, Precio neto sin IVA y sin flete, a granel.
Docena huevo blanco en granja: Precios promedio sin IVA- Fuente CAPIA.

	2018			2019			2020			2021			2022		
Mes	PRECIO HUEVO	PRECIO ALIM.	RELAC. HUEVO/ALIM.	PRECIO HUEVO	PRECIO ALIM.	RELAC. HUEVO/ALIM.	PRECIO HUEVO	PRECIO ALIM.	RELAC. HUEVO/ALIM.	PRECIO HUEVO	PRECIO ALIM.	RELAC. HUEVO/ALIM.	PRECIO HUEVO	PRECIO ALIM.	RELAC. HUEVO/ALIM.
Enero	12,24	4,32	2,83	24,66	9,22	2,68	35,58	13,21	2,69	47,75	24,21	1,97	71,80	40,75	1,76
Febrero	15,49	4,63	3,35	26,61	9,93	2,68	38,37	13,32	2,88	53,43	24,21	2,21	103,95	42,27	2,46
Marzo	19,96	5,84	3,42	29,21	9,93	2,94	***	***	***	54,64	25,18	2,17	116,48	44,57	2,61
Abril	21,72	5,84	3,72	30,67	10,06	3,05	***	***	***	54,57	25,38	2,15	115,79	47,69	2,43
Mayo	21,29	6,08	3,50	31,18	10,25	3,04	***	***	***	56,38	26,92	2,10	112,96	49,35	2,29
Junio	21,20	7,05	3,01	30,44	10,25	2,97	***	***	***	59,76	27,74	2,15	113,55	51,57	2,20
Julio	21,44	7,30	2,94	30,14	10,25	2,94	***	***	***	62,89	28,26	2,23	143,56	52,79	2,72
Agosto	22,34	7,34	3,04	31,60	10,64	2,97	***	***	***	60,33	31,12	1,94	168,87	56,37	3,00
Sept.	24,10	7,86	3,07	33,12	13,03	2,54	***	***	***	58,86	31,66	1,86	169,08	57,57	2,94
Octubre	25,29	8,05	3,14	33,50	13,02	2,57	***	***	***	59,69	35,36	1,69	173,72	62,83	2,77
Noviembre	24,89	8,49	2,93	34,11	13,02	2,62	***	***	***	59,00	36,28	1,63	175,11	65,30	2,68
Diciembre	24,72	8,49	2,91	34,58	13,22	2,62	***	***	***	62,18	39,32	1,58	178,43	68,05	2,62

*** Atento la resolución 100/2020 de la Sec. Com. Interior, los precios son iguales a la encuesta del 09 de marzo de 2020

	2023		
Mes	PRECIO HUEVO	PRECIO ALIM.	RELAC. HUEVO/ALIM.
Enero	184,89	76,96	2,40
Febrero	228,98	76,96	2,98
Marzo	304,90	86,47	3,60
Abril			
Mayo			
Junio			
Julio			
Agosto			
Sept.			
Octubre			
Noviembre			
Diciembre			

Alimento balanceado ponedora jaula: Precio promedio en Planta- Fuente: CAPIA, Precio neto sin IVA y sin flete, a granel.

Exportaciones del Complejo Huevo

Peso Neto (Tn)

Fuente: INDEC / Secretaría de Gobierno de Agroindustria

Año / Mes	Huevo Cáscara	Mil U\$S	Total	Ovoproductos (*)	Mil U\$S	Huevo Entero	Polvo (*)	Mil U\$S	Yema Polvo (*)	Mil U\$S	Albúmina	Polvo (*)	Mil U\$S
TOTAL AÑO 2018	403	722	3135	18.961	1653	11.401	388	2.225	691	4.613			
TOTAL AÑO 2019	470	517	3584	15.884	1643	7.267	648	3.335	823	4.765			
TOTAL AÑO 2020	279	368	1436	11.516	1360	5195	487	2133	798	3820			
TOTAL AÑO 2021	1467	911	4981	18.405	1908	8825	781	3549	825	5120			
TOTAL AÑO 2022	2149	1464	6080	29236	2405	14329	651	4296	917	9400			
Enero	174	136	404	2188	113	878	63	479	54	695			
Febrero	218	194	396	2120	86	695	21	289	71	942			
Marzo													
Abril													
Mayo													
Junio													
Julio													
Agosto													
Septiembre													
Octubre													
Noviembre													
Diciembre													

Alojamiento de Abuelas

(en cabezas) Fuente: SENASA

Mes	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	PROM:
Ene	12.979	13.360	26.338	15.650	73.484	13.874	41.896			26.659	26.600	9.380		26.022
Feb	44.925	24.430	14.314	31.543		64.102	24.213	14.500	46.169	7.395		42.616		31.421
Mar	28.130	49.431	57.999	74.413	15.078	54.840	78.045	18.000	26.753	26.659	26.600	22.714		39.889
Abr	23.625	23.476	17.306		33.560	33.397				15.080		65.330		30.253
May	12.025	12.979	12.406	28.056	15.078	48.246	32.875	35.300	72.863	26.659	26.600			29.372
Jun	28.576	60.882	59.525	58.763		33.678	22.254	17.500	15.268		35.370	68.234		40.005
Jul	24.879	12.406	15.650	34.433	66.204	60.025	25.875				47.814			35.911
Ago	53.031	12.406	13.933			73.743	39.954				14.156	55.843		37.581
Sep	21.214	69.443	72.886	76.325	59.480		32.868	24.300		26.659	58.531	26.600		46.831
Oct	12.025		12.979	24.590	10.514	38.091	43.571	14.000			14.090			21.233
Nov	43.757	25.765	15.650	15.650	23.026	44.161				26.600	26.600	76.129		33.038
Dic		46.206	58.905	11.074	36.464	18.600	40.668	33.380			47.364	60.717		39.264
1ºsem.	150.260	184.558	187.888	242.858	137.200	248.137	199.283	85.300	161.053	102.452	115.170	208.274	0	168.536
2ºsem.	154.906	166.226	190.003	162.072	195.688	234.620	182.936	71.680		53.259	208.555	219.289	0	167.203
TOTAL	305.166	350.784	377.891	404.930	332.888	482.757	382.219	156.980	161.053	155.711	323.725	427.563	0	321.806

Faena de aves

Miles de unidades - Pollos, Gallinas y Pavos

Año	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
ENERO	44.374	52.858	61.471	63.265	60.701	63.944	55.121	59.748	58.253	65.175	68.354	57.560	59.651	65.667
FEB	46.641	50.784	53.580	54.703	54.061	57.468	51.076	53.221	50.502	57.157	58.403	53.473	57.255	55.754
MARZO	52.656	56.184	65.812	61.557	56.219	61.460	57.474	64.230	59.944	58.658	64.577	66.757	64.819	58.958
ABRIL	49.902	55.029	55.335	60.733	60.279	62.888	57.071	56.063	58.408	60.773	68.668	63.174	59.406	
MAYO	47.207	57.888	63.748	64.995	60.733	58.361	58.217	59.047	62.130	66.790	60.714	58.265	62.290	
JUNIO	51.940	57.167	60.005	55.491	58.270	63.695	57.632	63.491	57.447	57.300	62.608	64.206	63.797	
JULIO	52.049	54.834	60.991	66.082	63.647	64.226	57.556	61.603	61.499	68.385	63.886	62.131	63.015	
AGOSTO	51.330	58.887	65.247	60.499	59.192	57.080	62.988	61.764	63.511	65.235	59.825	62.716	65.718	
SET	53.573	58.373	58.480	55.649	64.431	61.745	58.772	50.926	55.325	60.851	64.009	63.208	64.477	
OCT	49.696	52.461	67.070	62.966	65.509	59.874	55.594	59.397	63.380	66.802	63.327	59.666	60.809	
NOV	51.363	60.933	62.189	52.895	52.139	55.766	55.861	53.196	61.699	62.398	62.102	63.715	65.088	
DIC	56.261	62.280	59.813	60.220	64.355	59.049	62.247	55.485	59.357	66.360	63.928	66.480	22.789	
ACUM.	606.992	677.678	733.741	719.055	719.536	725.556	689.609	698.171	711.455	755.884	760.401	741.351	709.114	121.480

Relación precio Kg. pollo/precio Kg. alimento Parrillero Terminador

Alimento balanceado parrillero terminador: Precio promedio en Planta

Fuente: CAPIA, Precio neto sin IVA y sin flete, a granel.

Kilo de pollo vivo en granja: Precios promedio sin IVA- Fuente CAPIA

	2019			2020			2021			2022			2023		
Mes	PRECIO POLLO VIVO	PRECIO ALIM. RELAC. POLLO/ALIM.		PRECIO POLLO VIVO	PRECIO ALIM. RELAC. POLLO/ALIM.		PRECIO POLLO VIVO	PRECIO ALIM. RELAC. POLLO/ALIM.		PRECIO POLLO VIVO	PRECIO ALIM. RELAC. POLLO/ALIM.		PRECIO POLLO VIVO	PRECIO ALIM. RELAC. POLLO/ALIM.	
Enero	28,26	9,36	3,02	40,87	14,62	2,80	89,63	26,67	3,36	104,93	41,62	2,52	195,46	76,25	2,56
Febrero	30,33	9,95	3,05	43,18	14,62	2,95	85,66	25,86	3,31	105,70	43,22	2,45	230,99	76,25	3,03
Marzo	42,84	9,95	4,30	***	***	***	84,67	26,74	3,17	125,21	45,28	2,77	314,46	88,02	3,57
Abril	40,80	10,14	4,02	***	***	***	87,65	26,74	3,28	160,33	48,41	3,31			
Mayo	33,31	10,42	3,20	***	***	***	95,58	26,74	3,57	180,66	50,59	3,57			
Junio	32,59	10,42	3,13	***	***	***	106,49	26,94	3,95	183,88	52,68	3,49			
Julio	26,55	10,42	2,55	***	***	***	103,51	28,00	3,70	180,58	54,20	3,33			
Agosto	26,57	12,05	2,21	***	***	***	103,02	32,25	3,19	190,08	58,50	3,25			
Septiembre	40,62	14,12	2,88	***	***	***	106,74	33,05	3,23	198,35	59,40	3,34			
Octubre	42,69	14,12	3,02	***	***	***	107,98	37,09	2,91	198,35	64,64	3,07			
Noviembre	41,03	14,12	2,91	***	***	***	117,89	38,10	3,09	183,88	66,82	2,75			
Diciembre	40,62	14,62	2,78	***	***	***	127,81	40,92	3,12	202,48	68,88	2,94			

*** Atento la resolución 100/2020 de la Sec. Com. Interior, los precios son iguales a la encuesta del 09 de marzo de 2020



Faena de aves por empresa (Enero- Marzo 2023) Miles de unidades - Pollos, Gallinas y Pavos

FIRMA	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV.	DIC	ACUM
CAPITAN SARMIENTO	5212660	4298217	3314664										12825541
LAS CAMELIAS S A	4808732	3776741	0										8585473
GRANJA TRES ARROYOS	4236173	3245479	3690857										11172509
SOYCHU SAICFIA	3537918	3789782	4702600										12030300
INDUSTRIALIZADORA S.A.	3157753	2446198	3066919										8670870
FADEL S.A.	2760491	2236016	2776585										7773092
ALIBUE S.A.	1779518	1524335	1796707										5100560
MIRALEJOS SACIFlyA.	1774735	1474230	1658637										4907602
C ALI S A	1865498	1628030	1653090										5146618
SUPER S.A.	962263	883330	1127230										2972823
Aves S.A.	1930536	1507397	1832453										5270386
F.E.P.A.S.A.	1760790	1439972	1623624										4824386
POLLOLIN S A	1712600	1383957	1208766										4305323
WADE S.A.	1736558	1324029	1565661										4626248
SOYCHU SAICFIA	3117631	2711910	3014377										8843918
SEDE AMERICA S.A.	1244341	1106396	1246777										3597514
QUE RICO S.A	1335188	1176013	1659453										4170654
INDAVISA	1502124	1107385	1464862										4074371
GRANJA TRES ARROYOS	989751	617981	1126486										2734218
SANTIAGO EICHHORN E	1100509	973504	1225576										3299589
BONNIN HNOS	1141983	1116519	1183151										3441653
DOMVIL S.A.I.C.A.	1223780	1134091	1171917										3529788
SAGEMÜLLER S.A.	1345455	1058767	1383300										3787522
FAENAR S.R.L.	1128906	1114684	1182756										3426346
INDACOR S.A.	1147432	935533	1084983										3167948
WADE S.A.	1171070	979305	641947										2792322
PROSAVIC S.R.L.	758523	569194	793016										2120733
UNION AG. AVELLANEDA	754184	602073	748043										2104300
ALIMENTICIOS SOFIA S.A	728301	696571	790735										2215607
SANCHEZ Y SANCHEZ	680428	543582	695674										1919684
PPA SAN JUSTO S. A.	697565	719921	792470										2209956
FRIGORIFICO MARK S.A.	638726	646083	795589										2080398
COTO CENTRO INTEGR	343015	526625	527150										1396790
Supermercados Toledo	727611	517582	563339										1808532
CABAÑA EL FORTIN S.A.	553173	472958	661999										1688130
ABSOLON S.A.	672570	535167	594448										1802185
AVICOLA DEL MEDIO SA	560688	492134	554691										1607513
ARGEAVE S.R.L.	528233	515768	568881										1612882
NUTRISUR S.R.L.	600398	517136	565909										1683443
GRANJAS CARNAVE S.A.	574908	486412	604418										1665738
COOP. AVICOLA MORENO	342878	284860	336118										963856
GRUPO AGROIN. DEL SUR	440193	423217	429862										1293272
AVICOLA SAN CAYETANO	361868	298203	344000										1004071
CRUAR S.R.L.	316697	317300	380982										1014979
AVI. LUJAN DE CUYO	395803	394687	345862										1136352
GRANJAS RIOJANAS	279004	348643	435185										1062832
POLLO DE ORO	186679	202318	177480										566477
AVICOLA STA BARBARA	178715	149491	211836										540042
E.F.A.S.A	241359	187934	198500										627793
G. H. S.R.L.	139500	145500	143500										428500
MOLINE S.R.L.	140817	84537	152742										378096
RUBEN VICTOR NICOLA	57507	42900	54600										155007
AVIAR NAVARRO S.A.	83100	82367	61871										227338
R. TRONCHIN HERMANOS	10702	6452	26533										43687
TOTAL	65677540	55799416	58958811	0	0	0	0	0	0	0	0	0	180435767

Precio promedio mensual del kilo de pollo vivo sin IVA

		BUENOS AIRES	SANTA FE	ENTRE RIOS
2020	Julio	***	***	***
	Agosto	***	***	***
	Septiembre	***	***	***
	Octubre	***	***	***
	Noviembre	***	***	***
	Diciembre	***	***	***
2021	Enero	89,63	87,84	87,39
	Febrero	85,66	83,95	83,52
	Marzo	84,67	82,98	82,55
	Abril	87,65	85,89	85,45
	Mayo	95,58	93,67	93,19
	Junio	106,49	104,36	103,83
	Julio	103,51	101,44	100,93
	Agosto	103,02	100,96	100,44
	Septiembre	106,74	104,60	104,07
	Octubre	107,98	105,82	105,28
	Noviembre	117,89	115,54	114,95
	Diciembre	127,81	125,25	124,62
2022	Enero	104,93	102,83	102,30
	Febrero	105,70	103,59	103,06
	Marzo	125,21	122,70	122,08
	Abril	160,33	157,12	156,32
	Mayo	180,66	177,05	176,15
	Junio	183,88	180,21	179,29
	Julio	180,58	176,97	176,06
	Agosto	190,08	186,28	185,33
	Septiembre	198,35	194,38	193,39
	Octubre	198,35	194,38	193,39
	Noviembre	183,88	180,21	179,29
	Diciembre	202,48	198,43	197,42
2023	Enero	195,46	191,55	190,57
	Febrero	230,99	226,37	225,22
	Marzo	314,46	310,33	309,44

*** Atento la resolución 100/2020 de la Sec. Com. Interior, los precios son iguales a la encuesta del 09 de marzo de 2020

Resultado General de los Últimos 12 Meses

Fórmula de Ajuste
 Conver. Ajustada a 2.700kg = ((2,700 - Peso Real)*0,02)/0,06) + Conversión
 Peso / Conver. Ajus. A 2,700 kgs. = 2700/ Conversión Ajustada
 Factor de Eficiencia= FEP F.E.P.= ((Peso * Viabilidad)/Conversión * Edad)*100 - Fuente: AVIMETRIA

Meses	% Mortalidad	Peso	Conv. Real	Peso/Conv. Real	Edad de Faena	ADP	FEP	Conv. Ajus. 2700kg	Peso/Conv. Ajus. 2700kg
sep-21	7,79	2,929	1,886	1,559	46,61	62,89	310	1809	1499
oct-21	8,05	2,985	1,890	1,583	46,86	63,75	312	1795	1509
nov-21	7,85	2,906	1,879	1,551	46,21	62,92	310	1809	1498
dic-21	8,29	2,878	1,928	1,498	46,71	61,67	295	1869	1451
ene-22	10,35	2,845	1,938	1,474	47,54	59,87	280	1889	1436
feb-22	9,97	2,884	1,913	1,514	47,73	60,44	287	1852	1466
mar-22	9,30	2,896	1,904	1,527	47,20	61,40	295	1839	1476
abr-22	9,08	2,881	1,901	1,523	47,11	61,26	296	1840	1476
may-22	9,21	2,846	1,932	1,480	47,15	60,46	287	1883	1443
jun-22	9,50	2,870	1,947	1,482	47,77	60,14	283	1890	1440
jul-22	9,67	2,907	1,943	1,502	47,52	61,21	287	1874	1448
ago-22	9,64	2,930	1,893	1,552	47,00	62,36	299	1816	1493
Promedio	9,04	2,896	1,913	1,520	47,11	61,54	295	1847	1470

Todos hacemos CAPIA Informa

Invitamos a todos los lectores de la revista a ser parte de ella.

Si quiere compartir alguna experiencia desde el lado técnico, administrativo o de ventas, esperamos su colaboración.

Solo tiene que mandar su artículo a administracion@capia.com.ar con sus datos de contacto.

Por la misma vía recibimos sugerencias para mejorar nuestro trabajo. Nos interesa mucho su opinión.



Visite nuestro
sitio web:
www.capia.com.ar





TU MESA TIENE MÁS
— PARA DISFRUTAR —



La performance
prevalece.



GURU.net.ar

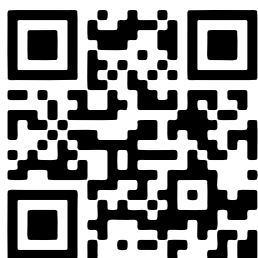
Nuevo complejo productivo de Grupo Motta



9 Núcleos productivos
de alto contenido
tecnológico.

6 núcleos
destinados
a la recría

3 núcleos
destinados
a la crianza



+ info

En plena etapa de ejecución en Conscripto Bernardi, Entre Ríos, Cobise 2 estará destinado al alojamiento de reproductores pesados. El Complejo permitirá lograr la mejor calidad, mayores volúmenes y valor agregado para apuntalar el crecimiento y mejora de la cadena productiva de carne aviar para el mercado interno y externo.

GRUPO
Motta[®]
grupomotta.com

COBISE²
Feller[®]
Complejo de Alta Bioseguridad